

面数	12月1日 2842号	12月8日 2843号	12月15日 2844号	12月23日 2845号
1面	年次総会 実務基準 日本の実態踏まえ慎重に対応 データサイエンス人気を裏付ける 日本アクチュアリー会	事業戦略 主力の保険代理店事業は二桁伸展 アメックス会員向けに保険相談 アドバンスクリエイト	営業戦略 保障性商品占率は4割から8割へ拡大 6年目までの育成率大幅に改善 第一生命	2017 INDEX 第2798号 (1月6日) ~ 第2844号 (12月15日) から記事をピックアップ
2面	保険流通 車ベースに顧客の人生を重ねる 全自動車ユーザーに生損提案案 業平自動車 菱沼新一社長	チームリーダー リーダーに求められる「リーダーシップ」とは? リーダーは組織のまとめ役、時には一緒に泣くことも 小さな悩みを取り除いて勇気づける	チームリーダー チームリーダーが拠点長を採点してみると… 立場や職階を越えて拠点長を採点した 権威は薄らいたが、コトに及べば頼もしいお父さん	[1] 業界動向 1月~5月 [2] ノウハウ (販売)
3面	行政 保険商品審査など論点公表 5年間で生保の認可件数約2倍 金融庁	販売改革 英国金融制度改革とその日本への示唆① 手数料からアドバイス・フィーへ 野尻 哲史	マーケティング 様々なパターン想定し的確に提案 ガン、終身は「設計書・見積書」で 井上 智紀	[3] 販売情報 [4] [5] 新商品 [6] 販売情報 ノウハウ (経営)
4面	中小企業開拓 助成金・補助金の活用 ISO等規格認証に関する支援策 行政書士 石井亜由美	法人開拓 中小企業経営者のLPを法人保険で支援 (37)相続 遺言書 そして生命保険 もめごとが予想される相続 遺言書の弱点補う「みなし相続財産化」 生命保険だから故人の遺志を形にできる 保険テラス渡辺代表 渡辺文憲	営業情報 日本老年学会・日本老年医学会 「高齢者の定義と区分」についての提言 65歳~74歳を「准高齢者」と呼ぼう	[7] 採用 [8] 業界動向 6月~12月
5面	市場開拓 成果を上げるマネジメント術⑧ 外部で「困った事象」に遭遇した際のとっさの対応 地域金融機関営業課長 酒井薫		顧客対応 査定・契約部門ベースの話し話構築 (3)契約制度と保険料の払込 保険手続き研究室 代表 三上祐人	
6面	法人営業 法人営業舞台裏のレッスン帳 事業承継⑥ 「納税猶予制度」条件緩和の方向へ	法人開拓 法人営業のABC 218 エンディングノート・活用法⑩ 税理士 池谷和久	法人開拓 法人営業のABC 219 エンディング・ノート活用法⑩ 税理士 池谷和久	
7面	育成 杉ちゃんと恵ちゃんの紙上出張トレーニング (4)初回面談の前に最高の気配りができる人と印象づけ 話を聞いてもらう以前の環境づくり	営業情報 「大同生命サーベイ」月次レポート 10月度調査「知的財産の保護・活用」 知財の権利化「何をできるかわからない」4割	社会保障 社会保障なんでも相談センター 高齢者雇入れの助成金とは 社会保険労務士 園部喜美春	
8・9面	FP販売 見込み客に困らずセールスする仕組みづくり 勉強会から産まれた仕事のきっかけ⑥ FP 高橋成壽	法人販売 法人FPの教科書⑨ 退職金(4) 経営計画としての退職金計画 税理士 井上得四郎	販売支援 コミュニケーション・ツール 「社会保障における公的・私的サービス に関する意識調査」からLPを語る②	
10面	損保新商品 三井住友海上・あいおいニッセイ同和 「サイバースプロテクター」 新型サイバー保険を共同開発	サービス 第一生命・SOMPOホールディングス 「介護付有料老人ホーム入居者紹介制度 対象施設拡充 施設が全国400力以上に	新商品 T&Dフィナンシャル生命 「ファイブテン・ワールド」 海外の金利と為替を活用し資産増やす	
11面	損保新商品 日新火災海上 財産補償保険「MONO保険」 現行の動産総合保険など統合	損保新商品 大同火災海上 「自動車保険」の改定 AEB割り引き始め、各種割り引き充実	新商品 ジャパン少額短期保険 「忘年会トラブル保険」 忘年会のトラブルに備え590円	
12面	拠点長 〈拠点経営〉のための活動指針 2月 契約の源泉を徹底的に確認 年貢達成一本に絞って活動	拠点長 成長拠点のメソッド 44 職員の痛み分かる上司に 【拠点長のための故事・名言】	【マネジャー心得帖】 紹介をもらったときは… 【損保協会100周年記念式典】 あんしん・安全な社会実現に向け邁進	
13面	販売技術 新セールステクノロジー 101 挨拶⑩ [SALES Q&A] 自由業の規定役者を攻略したい	販売技術 新連載 伝えたい販売力⑤ 優績者は心に刺さる言葉を使い分ける 言葉に潜む営業力の魔術	販売技術 新セールステクノロジー 102 挨拶⑩ [SALES Q&A] 地元有力者との関係修復	
14面	採用・育成 統率力と拠点経営 陣容拡大の必要性訴える 【朝礼の話】	採用・育成 実践! 営業所経営 50 4年間で支社5拠点を抜く 【朝礼のDATA BOX】	優績への道 優績へのナビゲーション⑩ 努力と工夫「退職まで続ける」 一本釣りで東奔西走	
15面	営業情報 代理店 創立15周年記念式典 (株) アルファコンサルティング 【11月号掲載記事】	採用・育成 採用に関する方法論 72 先駆者として体得してきたことを伝授 食堂前を想定しロープレも	活動のヒント 採用に関する方法論 76 基本を実践する姿を手本として示す バイク事故で亡くなった契約者	
16面	業界動向 団信が業績を力強くけん引 3少額短期も保有件数堅調 SBIホールディングス	業界動向 下期は新商品投入でデコ入れ 17年度上期は第三分野にシフト かんぽ生命	業界動向 運転特性反映型 コネクテッドカーで初 「運転分保険料」最大で80%割引 あいおいニッセイ、トヨタ	